

平成24年度前半期活動報告

神戸市立兵庫商業高校

(1) 3年「商品開発」：「セールストークの基本について」講話

日時：平成24年5月10日（木）2限 場所：会議室
講師：（有）神戸経営支援センター 代表取締役 藤本秀俊氏
内容：人間関係を良くする話し方・聞き方のコツ
全身で話せば、上手く話ができる
練習で「恥と汗を掻こう」 など

(2) 兵庫商業の先生方へ新商品「ケロケット」の説明および販売

上記のセールストークの講話をふまえて、兵庫商業の先生方ひとりひとりに新商品の説明をしました。先生方にはお忙しい中、生徒の説明を聞いていただき、生徒へのアドバイスや質問などありがとうございました。さらに「まんが鏡」2個「ケロケット」18個をお買い上げいただき、誠にありがとうございました。お礼申し上げます。
<生徒感想>

- ・初めて説明に行って、緊張してしまった。うまく説明できなかった。考えていたことが頭から飛んで、真っ白になってしまった。もっと練習すればよかった。
- ・すごく真摯に説明を聞いていただき、とてもありがたかった。自信につながったと思う。
- ・価格の中にユニセフ募金を含んでいることで250円の値段を納得してもらえた。
- ・的確なアドバイスをいただき、とても参考になった。先生との言葉のキャッチボールが楽しかった。いい経験になった。
- ・結果的にご好意で商品を購入してもらい、温かい声もかけてもらったので、すごく嬉しかった。期待に応えられるよう頑張りたい。
- ・たくさん指摘された。聞いた事をしっかりといかしていきたい。
- ・事前に話すことをまとめることが大切だと痛感した。「商品を売る」ということに、とても関心が持てるようになった。



(3) ディスプレイの作成

今まで開発した8種類の商品を玄関にディスプレイしました。玄関を通る際にご覧ください！

「まんが鏡」「デコりん」
「つつたろう」「ベンベン」
「おはなしコロコロ」
「グッとポン」「びよんペット」
そして、新発売の「ケロケット」



(4) 本年度夏休み工作キット教室の開催

★8月10日(金) 鳴尾育成センター
受講児童：「つつたろう」15人(小学1年生)、
「デコりん」15人(小学2年生)、
「グッとポン」9人(小学3年生)

参加生徒：3年「商品開発」7名

今年は、参加生徒がすべて男子生徒になりました。どんなことになるかと思っていましたが、こどもたちとも、すぐに打ち解け、仲良く工作して、いっしょに遊んでいました。

「楽しかったよ！兄ちゃんたち。」



★8月28日(火) 7公民館合同(本校にて)

受講児童：「ケロケット」32人

参加生徒：3年「商品開発」9名

北区には公民館がないので、今年も本校の会議室にておこなわれました。今年はなんと応募者が60名を超え、抽選となったそうです。受講した小学生の他にも、付き添いの保護者の方、幼い兄弟姉妹、公民館の先生方、協力いただいているNPOゆめかごの方など多くの方とともに楽しい時間を持ちました。「ケロケット」についても、いろいろな反響がみられました。鈴にひもを通すことや紙をきざきざに切るなど、小学生にとってはなかなか難しいけれど、真剣にやっている姿が参考になりました。便利な商品に囲まれている今の小学生には、細かな作業をやることも新鮮なのではないかとも感じました。



(担当：横山千尋・笠谷忠幸)